



Q Excellence
Business **Solutions**

L'ACADEMIE

CATALOGUE 2024 - 2025

L'avenir de votre entreprise commence ici



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
Actions de formation

Une académie dédiée à votre succès



L'Académie EB Solutions : Boostez Votre Potentiel !

Fondée par **Yoan Baratay** et **Chloë Aslanidès**, l'Académie EB Solutions est née d'une vision claire : offrir aux entreprises des formations haut de gamme, accessibles à tous, pour libérer leur potentiel.

Plus de **2000 heures** de formation et plus de **150** entrepreneurs et PME accompagnés témoignent de notre engagement à fournir des solutions concrètes et sur mesure pour propulser les entreprises locales.

Avec une équipe d'experts reconnus sur le secteur, chaque formation combine **savoir-faire, proximité et expertise** pour répondre aux enjeux actuels. Chez EB Solutions, **90 %** de nos formations sont modulables, car nous savons que chaque entreprise a des besoins uniques.

Ici, tout est pensé pour vous aider à atteindre vos objectifs et à faire grandir votre activité de manière durable.

Que vous soyez dirigeant, manager ou indépendant, nous vous invitons à rejoindre une communauté dédiée à la réussite de votre entreprise !



Saviez vous que la formation continue peut augmenter de 30 à 40 % la productivité de votre entreprises alors n'attendez plus.

NOS FORMATIONS LONGUES :

Nous avons pris le temps de concevoir des formations complètes qui regroupent les points fort indispensable pour favoriser le développement de votre entreprise et de vos équipes.

Infos et réservations : infos@eb-solutions.fr



LEADERSHIP 360 : Conduisez votre entreprise vers le succès



“

Devenez le leader qui inspire et transforme pour faire avancer votre entreprise

”

CONDUISEZ VOTRE ENTREPRISE VERS LE SUCCÈS

Leadership 360 : Conduisez votre entreprise vers le succès est la combinaison parfaite des 5 compétences qui vous permettront de piloter en vrai leader votre entreprise ou une équipe . Venez découvrir cette formation qui va transformer votre quotidien et celui de votre entreprise.



Public

Tout public



Durée

6 jours
42 heures



Prérequis

Aucun



SAV

6 mois

Possibilité de fractionner



Objectifs

- **Management** : animer une/des équipe(s) au quotidien
- **Management** : vers la performance par les chiffres
- **RH** : maîtriser le recrutement et l'intégration
- **RH** : Augmenter la Qualité de vie de travail pour plus d'engagement
- **Gestion** : Mieux gérer son temps pour mieux entreprendre
- **Gestion** : Mettre en place des stratégies efficaces
- **RSE** : L'impact positif sur l'avenir de l'entreprise
- **Formation** : Comment accompagner son équipe dans le développement de compétences.



Lieux

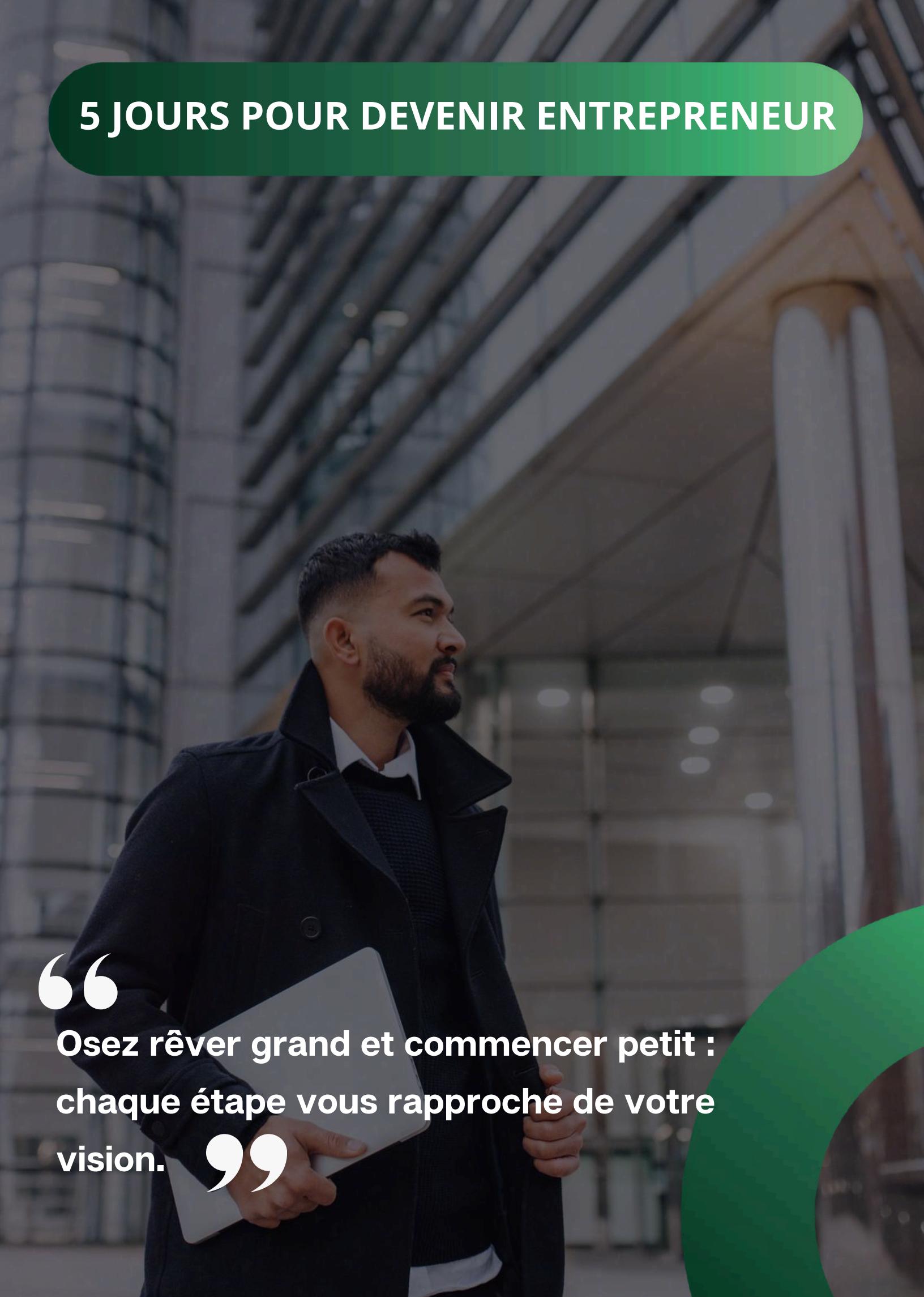
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez-vous

5 JOURS POUR DEVENIR ENTREPRENEUR



“**Osez rêver grand et commencer petit :
chaque étape vous rapproche de votre
vision.**”

DONNEZ VIE À VOTRE AMBITION

5 jours pour apprendre à entreprendre ! Venez réveiller l'entrepreneur (se) qui sommeil en vous. Grâce à notre formation complète, vous déjouerez les pièges de l'entrepreneuriat et optimiserez vos chances de réussir cette incroyable aventure. Entourée d'experts, l'agence EBS met à votre disposition un savoir unique



Public

Tout public



Durée

5 jours
35 heures



Prérequis

Aucun



SAV

6 mois



Objectifs

- Créer un business plan efficace
- Se préparer à entreprendre
- Mettre en place une stratégie entrepreneuriale efficace
- Comprendre le plan financier de son entreprise
- Mettre en place une image de marque forte
- Mettre le digital au cœur de son projet
- Tout savoir pour son implantation locale
- Tout sur la protection sociale et financière de l'entrepreneur



Lieux

- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez-vous

ELITE MANAGER : L'art de bien manager



“

**Être manager, c'est guider les autres vers
le succès tout en les aidant à se révéler
eux-mêmes.** ”

L'ART DE BIEN MANAGER

Transformez vos managers en leaders d'exception avec notre formation exclusive. Donnez-leur les outils nécessaires pour inspirer, motiver et guider leur équipe vers le succès. Faites de vos managers des leaders incontestés, prêts à relever tous les défis



Public

Employé
Manager
Dirigeant
Entrepreneur



Durée

7 jours
50h



Prérequis

Aucun



SAV

12 mois



Objectifs

- Mieux comprendre son rôle de manager
- Comprendre les attentes & visions du travail de vos collaborateurs
- Maîtriser la communication interpersonnelle
- Maîtriser les outils du manager pour mieux driver son équipe
- Savoir animer et fédérer son équipe au quotidien
- Savoir anticiper et exploiter les conflits pour faire grandir son équipe



Lieux

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez-vous

COMMERCIAL 360 :

L'excellence sur le terrain



“

Un bon commercial ne vend pas un produit, il crée une relation de confiance durable

”

SUR LE TERRAIN



Développez une maîtrise complète des techniques commerciales, en apprenant à perfectionner vos compétences en prospection, négociation, et fidélisation client. Plongez dans des méthodes éprouvées et apprenez à performer à chaque étape du processus commercial. Faites la différence sur le terrain



Public

Commercial / VDI
Agent immobilier



Durée

7 jours
50 heures



Prérequis

Aucun



SAV

12 mois



Objectifs

- Connaitre et utiliser les bonnes méthodes d'acquisition client
- Maitriser sa présentation
- Maitriser les 7 étapes de la vente
- Transformer une vente en expérience unique pour le client
- Maitriser les méthodes de Vente additionnelle
- Maitriser la montée en gamme
- Maitriser les outils de fidélisation
- Savoir traiter efficacement les objections



Lieux

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez vous

VENDEUR 360 : L'excellence en magasin



“En magasin, on ne propose pas seulement un produit, on crée une expérience unique”

EN MAGASIN



Boostez vos compétences en vente en magasin et devenez un expert de la relation client avec des techniques qui maximisent vos performances et fidélisent vos clients !

Venez découvrir des méthodes dans l'air du temps pour transformer vos ventes en expériences uniques



Public

Employé
Manager
Responsable



Durée

5 jours
35 heures



Prérequis

Aucun



SAV

12 mois



Objectifs

- Maitriser sa présentation
- Maitriser les 7 étapes de la vente
- Transformer une vente en expérience unique pour le client
- Maitriser les méthodes de Vente additionnelle
- Maitriser la montée en gamme
- Maitriser les outils de fidélisation
- Savoir traiter efficacement les objections
- Utiliser le merchandising pour augmenter ses ventes



Lieux

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez vous

FORMATEUR 360 :

Devenez un formateur inspirant



“

Un formateur inspirant ne transmet pas seulement des connaissances, il éveille des passions, révèle des talents et donne les clés pour façonner l'avenir

”

ÊTRE INSPIRANT



La formation "Devenir Formateur" vous accompagne pour transformer vos compétences en véritable expertise pédagogique. Apprenez à concevoir des modules engageants, à animer des sessions dynamiques et à adapter vos méthodes pour maximiser l'apprentissage de chaque participant. Que vous souhaitiez former des équipes, partager vos savoir-faire ou animer des ateliers, cette formation vous offre tous les outils pour devenir un formateur inspirant.



Public

tout public



Durée

7 jours
50 heures



Prérequis

Aucun



SAV

12 mois



Objectifs

- Identifier le rôle du formateur
- Animer à partir d'un scénario pédagogique existant
- Tenir compte des apports des neurosciences pour faciliter les apprentissages de chacun
- Créer et utiliser des supports de formation utiles
- Animer une séquence de formation
- Exploiter les apports du digital pour dynamiser la formation
- S'approprier les étapes de la conception d'une formation
- Concevoir une action de formation en autonomie
- Évaluer la formation
- Prendre efficacement la parole
- Gérer les moments clés d'animation
- Générer une dynamique de groupe positive



Lieux

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Tarif

- Sur rendez vous

L'ESSENTIEL



- Audit de pré formation
- définition des besoins
- Planification du programme 15 jours minimum avant session
- Accessible et adaptable aux personnes présentant un handicap
- Envoi des supports pédagogique et plan de formation 72h avant le premier jour de session

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Chaque participant valide sa formation en 3 étapes :

- Validation des acquis à chaud (chaque fin de module)
- Validation fin de formation (Mise en situation)
- Validation à J+30 (questionnaire)

- RDV bilan à + 30 jours
- Accompagnement terrain possible
- Coaching personnalisé



Toutes nos tarifications sont disponibles sur RDV découverte.



Inscription sur RDV découverte via notre site internet ou par mail

NOS FORMATIONS COURTE :

Nos formations courtes sont spécialement conçues pour les entreprises qui souhaitent développer des compétences ciblées en un minimum de temps, afin de booster leur performance et répondre aux défis du quotidien avec efficacité

Infos et réservations : infos@eb-solutions.fr



NOS FORMATIONS MANAGEMENT



Créez votre propre formation

1

Se Connaître en tant que manager et connaître son équipe



Découvrez comment renforcer votre leadership en comprenant vos propres forces et faiblesses en tant que manager. Ce module vous offre les clés pour mieux connaître votre équipe, maximiser son potentiel et créer une synergie gagnante. Investissez dans cette formation pour transformer vos compétences en management et booster la performance collective :

Objectifs de la formation :

- **Mieux comprendre son rôle de manager**
- **Comprendre les attentes & visions du travail de vos collaborateurs**
- **Test du DISC**



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Avoir une équipe à manager



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

2

Animer Et motiver son équipe au quotidien



Développez l'art de transformer chaque journée en un défi stimulant pour votre équipe. Ce module vous enseigne comment galvaniser vos collaborateurs, les pousser à se surpasser, et maintenir un niveau d'engagement élevé en toutes circonstances. Devenez le manager capable de transformer la routine en un moteur d'excellence.

Objectifs de la formation :

- **Conduire des entretiens individuels & collectifs efficaces et motivant**
- **Mettre des objectifs SMART**
- **L'art de la reconnaissance et du développement personnel**



Public

Tout public



Durée

3 jours



Prérequis

Avoir une équipe à manager



Tarif

sur RDV



SAV

90 jours

Créez votre propre formation

3

Manager son équipe jusqu'à la performance



Prenez le contrôle des performances de votre équipe en maîtrisant l'art du management orienté résultats. Ce module vous guide pour fixer des objectifs clairs, suivre les KPI essentiels, et maximiser l'efficacité de chaque membre. Devenez le leader capable de traduire chaque action en chiffres concrets et en succès mesurables

Objectifs de la formation :

- Savoir manager avec des chiffres
- Savoir travailler avec des objectifs SMART
- Savoir Motiver par l'esprit d'équipe
- Mettre des challenges motivant et valorisant



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Avoir une équipe à manager



Tarif

sur RDV



SAV

90 jours

4

Utiliser le conflit pour faire grandir son équipe



Transformez chaque conflit en une opportunité de croissance pour votre équipe. Ce module vous enseigne comment exploiter les tensions pour renforcer la cohésion, stimuler l'innovation et faire émerger des solutions constructives. Apprenez à gérer les divergences pour en faire un levier de développement collectif.

Objectifs de la formation :

- Être à l'aise face au conflit
- Anticiper et exploiter le conflit pour faire grandir l'équipe
- Être sensibiliser aux risques psychosociaux



Public

Tout public



Durée

1 jour à 2 jours



Prérequis

Avoir une équipe à manager



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

NOS FORMATIONS SUR LA GESTION D'ENTREPRISE



Créez votre propre formation

1 Gestion du temps : Optimiser son temps pour être plus efficace



Apprenez à maximiser chaque minute pour catalyser votre succès entrepreneurial. C'est le moment de libérer votre potentiel et de réaliser vos ambitions avec une organisation optimale !

Objectifs du module :

- Comprendre l'impact d'une mauvaise gestion du temps sur sa vie pro et privée
- Identifier d'où provient sa mauvaise gestion du temps
- Savoir utiliser des outils de gestion du temps puissants
- Adopter 5 habitudes de gestion du temps validés par des entrepreneurs à succès



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

sur RDV



SAV

90 jours

2 Talent en Vue : L'art de bien recruter



Recrutez les talents qui feront votre entreprise : apprenez les techniques de sélection, d'entretien et d'intégration pour un recrutement efficace et durable.

Les objectifs du module :

- Connaitre les attentes de ses futurs collaborateurs
- Utiliser le bon canal pour trouver le bon candidat
- Utiliser avec efficacité les outils du recrutement
- Savoir bien sélectionner son candidat
- Réaliser un entretien efficace
- Intégrer le candidat à l'équipe



Public

Débutant



Durée

3 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

Créez votre propre formation

3 Qualité de vie au travail (QVT) : Boostez le bien-être et la productivité dans votre PME/TPE

Améliorez l'engagement et la performance de vos équipes grâce à une démarche de QVT adaptée aux petites structures. Cette formation pratique vous aidera à créer un environnement de travail motivant et sain, favorisant à la fois le bien-être et l'efficacité.

Objectifs de la formation :

- Comprendre les principes de la QVT** : Découvrir les éléments clés d'une démarche de Qualité de Vie au Travail et ses impacts sur les performances.
- Évaluer les besoins spécifiques de son équipe** : Identifier les attentes et besoins des collaborateurs pour construire une approche personnalisée.
- Mettre en place des actions concrètes et adaptées** : Apprendre à instaurer des pratiques de bien-être, d'aménagement de l'espace, et de conciliation vie professionnelle/personnelle.
- Mesurer et ajuster la QVT en continu** : Suivre les résultats des actions mises en place pour adapter la démarche et maximiser ses effets.



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

4

Responsabilité sociétale des entreprises (RSE) : Engagez votre PME/TPE vers un impact positif

Valorisez votre entreprise en intégrant des pratiques responsables et durables. Cette formation vous donnera les clés pour mettre en place une stratégie RSE efficace, accessible, et adaptée à la taille de votre structure.

Les objectifs de la formation :

- Comprendre les fondamentaux de la RSE** : Découvrir les principes et enjeux de la RSE pour les petites entreprises.
- Définir une stratégie RSE adaptée** : Identifier les actions concrètes et impactantes en phase avec les valeurs et ressources de l'entreprise.
- Engager vos équipes et partenaires** : Apprendre à mobiliser vos collaborateurs et communiquer votre démarche de manière authentique et convaincante.
- Mesurer l'impact et ajuster les actions**



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

Créez votre propre formation

5

Finance simplifiée : Pilotez la rentabilité de votre entreprise en toute sérénité

Apprenez à lire et comprendre les chiffres clés de votre entreprise pour une gestion financière sans stress. Cette formation vous donne les bases pour mieux piloter la rentabilité et anticiper les risques financiers.



Objectifs de la formation :

- Comprendre les principaux documents financiers** : Se familiariser avec le bilan, le compte de résultat et le tableau de flux de trésorerie.
- Analyser la rentabilité de son activité** : Identifier et suivre les indicateurs de performance financiers essentiels.
- Optimiser la gestion de trésorerie** : Savoir anticiper et gérer les flux de trésorerie pour éviter les imprévus.
- Mettre en place un suivi financier** : Apprendre à construire des tableaux de bord financiers pour suivre l'évolution de l'entreprise.



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

6

Plan d'Action Commercial : Stratégies Gagnantes pour Attirer et Fidéliser Vos Clients



Transformez vos objectifs commerciaux en actions concrètes grâce à un plan structuré et performant. Cette formation vous aide à créer une stratégie commerciale efficace pour attirer vos clients dynamiques et booster votre croissance.

Les objectifs de la formation :

- définir une stratégie commerciale claire et alignée** : Comprendre les bases d'une stratégie qui cible précisément les besoins de vos clients.
- Concevoir un plan d'action concret** : Structurer et planifier les étapes nécessaires pour atteindre vos objectifs de développement.
- Adapter la communication aux attentes des clients** : Apprendre à définir des messages percutants et adaptés à chaque segment de clientèle.
- Suivre et ajuster les actions commerciales** : Mettre en place des outils de suivi pour mesurer les résultats et ajuster la stratégie si nécessaire.



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

NOS FORMATIONS EN VENTE



Créez votre propre formation

1

L'art de détecter et conquérir de nouveaux client



Maîtrisez les techniques de prospection les plus efficaces pour identifier, attirer et convertir de nouveaux clients. Ce module vous guide à travers des stratégies éprouvées pour maximiser votre pipeline commercial. Transformez chaque opportunité en un succès tangible grâce à une approche structurée et percutante.

Objectifs de la formation :

- Connaitre les méthodes de prospections physique
- Connaitre les méthodes de prospection digitales
- Savoir utiliser les bases du digital pour acquérir de nouveaux prospects



Public

Tout public



Durée

3 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

2

Vente : Transformer chaque opportunité en succès



Apprenez les techniques de vente les plus puissantes pour convaincre et conclure avec succès. Ce module vous donne les clés pour maîtriser chaque étape du processus de vente, de la présentation à la négociation. Boostez vos résultats en transformant chaque interaction en une opportunité gagnante.

Objectifs de la formation :

- Maitriser les étapes clés d'une vente
- Etre à l'aise face à un client
- Maitriser les méthodes de ventes BtoB et BtoC



Public

Tout public



Durée

3 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

Créez votre propre formation

3

Communication persuasive : L'art de convaincre et d'influencer avec impact

Développez une communication persuasive pour capter l'attention et influencer vos interlocuteurs avec efficacité. Ce module vous enseigne à adapter votre message, utiliser les bons leviers et convaincre avec impact dans toutes vos interactions. Renforcez votre capacité à obtenir l'adhésion et à créer des relations durables.



Objectifs de la formation :

- Savoir communiquer avec le vocabulaire adapté à son client
- Maîtriser la typologie client pour mieux vendre
- Maîtriser les outils de communication pour mieux vendre



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

4

Utiliser le digital pour vendre



Apprenez à exploiter les outils digitaux pour booster vos ventes en ligne. Ce module vous guide à travers les meilleures pratiques du marketing digital, du e-commerce, et des réseaux sociaux pour attirer et convertir efficacement vos clients. Dominez le marché en intégrant le digital dans votre stratégie de vente.

Les objectifs de la formation :

- Apprendre l'utilisation primaire des réseaux sociaux
- Utiliser le bon canal digital pour atteindre son client
- Savoir créer du contenu avec CANVA



Public

Tout public



Durée

2 jours



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

NOS FORMATIONS SUR LE DIGITAL



Créez votre propre formation

1 Booster sa visibilité en ligne avec peu de moyens

Découvrez comment booster votre visibilité en ligne avec des outils simples et peu coûteux : maîtrisez les bases du marketing digital, attirez des clients grâce aux réseaux sociaux et créez du contenu engageant pour faire grandir votre audience

Objectifs du module :

- **Les bases du marketing digital pour entrepreneurs.**
- **Utiliser les réseaux sociaux pour attirer des clients.**
- **Créer un contenu engageant pour son audience**



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

2 Initiation à Canva - Créez des visuels impactants pour votre communication

Apprenez à créer des visuels percutants et professionnels en un jour grâce à Canva : une formation pratique pour renforcer votre communication sans faire exploser votre budget !

Les objectifs du module :

- **Maîtriser les bases de Canva**
- **Créer des visuels attractifs**
- **Développer un style visuel cohérent**
- **Optimiser son temps de création**



Public

Débutant



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

Créez votre propre formation

3

Créez Votre Premier Site Web : De l'idée à la mise en ligne en 1 journée

Découvrez comment concevoir et publier votre propre site internet, sans expertise technique et avec des outils accessibles. Cette formation vous guidera pas à pas pour donner vie à votre projet en ligne, afin d'attirer vos premiers visiteurs en un rien de temps !

Objectifs du module :

- Comprendre les bases de la création web** : Se familiariser avec les notions essentielles (hébergement, nom de domaine, structure de site).
- Créer un site web moderne et attractif** : Apprendre à choisir un design, ajouter du contenu, des images et des pages facilement.
- Optimiser la navigation et l'expérience utilisateur** : Concevoir un site fluide et intuitif qui facilite la découverte de votre activité.
- Mettre en ligne et gérer votre site** : Savoir publier le site et effectuer les réglages de base pour une gestion autonome.



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

4

Prospection Digitale : Attirez de Nouveaux Clients en Ligne avec Efficacité

Découvrez comment transformer vos efforts de prospection en ligne en une machine à générer des leads qualifiés ! Cette formation vous donnera les clés pour repérer, attirer, et convaincre vos futurs clients grâce aux outils et techniques de la prospection digitale.

Les objectifs de cette formation :

- Maîtriser les bases de la prospection digitale** : Comprendre les outils et canaux de prospection (emailing, LinkedIn, SEO) adaptés à votre cible.
- Créer un profil digital attractif** : Optimiser son image sur les réseaux sociaux pour attirer des prospects qualifiés.
- Construire un message percutant et engageant** : Rédiger des messages d'approche qui suscitent l'intérêt et l'action.
- Automatiser et optimiser sa prospection**
- Convertir ses prospects en clients** : Apprendre à engager la conversation avec les prospects



Public

Tout public



Durée

1 jour



Prérequis

Aucun



Tarif

Sur RDV



SAV

90 jours

L'ESSENTIEL



- Audit de pré formation
- définition des besoins
- Planification du programme 15 jours minimum avant session
- Accessible et adaptable aux personnes présentant un handicap
- Envoi des supports pédagogique et plan de formation 72h avant le premier jour de session

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Chaque participant valide sa formation en 3 étapes :

- Validation des acquis à chaud (chaque fin de module)
 - Validation fin de formation (Mise en situation)
 - Validation à J+30 (questionnaire)

- RDV bilan à + 30 jours
- Accompagnement terrain possible
- Coaching personnalisé



Toutes nos tarifications sont disponibles sur RDV découverte.

Inscription sur RDV découverte via notre site internet ou par mail

NOS BUSINESS STAGES :

Des ateliers intensifs de 6 heures exclusivement réservé aux entrepreneurs. Des ateliers dédiés à booster votre efficacité et votre business pour obtenir des techniques puissantes et directement applicables et 100% adaptés aux entrepreneurs

Infos et réservations : infos@eb-solutions.fr



Mieux gérer son temps pour mieux entreprendre

Relevez le défi de l'efficacité avec notre stage dédié à la gestion du temps pour les entrepreneurs. Apprenez à maximiser chaque minute pour catalyser votre succès entrepreneurial. C'est le moment de libérer votre potentiel et de réaliser vos ambitions avec une organisation optimale



Public

Tout public



Durée

6h (1 jour)



Prérequis

Aucun



SAV

30 jours



Objectifs

- Comprendre l'impact d'une mauvaise gestion du temps sur sa vie pro et privée
- Identifier d'où provient sa mauvaise gestion du temps
- Savoir utiliser des outils de gestion du temps puissants
- Adopter 5 habitudes de gestion du temps validés par des entrepreneurs à succès



Lieux

Afin d'offrir le meilleur confort aux participants nous nous réservons le droit de choisir un lieu de stage différent pour chaque session en fonction du nombre de participants ainsi que de la saisonnalité.



Tarif

Sur RDV

Réussir à acquérir de nouveaux clients

Faites de la prospection votre plus grand allié ! Découvrez grâce à notre stage immersif les outils et méthodes adapté à votre activité pour parfaire votre carnet d'adresse et booster vos commandes .



Public

Toute personne souhaitant développer son activité professionnelle



Durée

6h
(1 jour)



Prérequis

Avoir créé en amont son business Plan



SAV

30 jours



Objectifs

- Comprendre pourquoi prospection est pas toujours facile
- Apprendre à utiliser les bonnes techniques au bon moment
- L'art de se vendre en 2 min
- Créer une stratégie commerciale efficace



Lieux

Afin d'offrir le meilleur confort aux participants nous nous réservons le droit de choisir un lieu de stage différent pour chaque session en fonction du nombre de participants ainsi que de la saisonnalité.



Tarif

Sur RDV

Transformer le conflit en une force pour votre entreprise

Transformez les conflits en opportunités de croissance avec notre stage dédié. Découvrez comment canaliser les tensions pour dynamiser votre entreprise. C'est le moment de transformer les défis en leviers de succès !



Public

Tout public



Durée

6h (1 jour)



Prérequis

Aucun



SAV

30 jours



Objectifs

- Avoir la vision positive et constructive du conflit
- Comprendre et reconnaître les sources de conflits
- Anticiper & prévenir du conflit
- Utiliser le conflit comme levier de l'entreprise



Lieux

Afin d'offrir le meilleur confort aux participants nous nous réservons le droit de choisir un lieu de stage différent pour chaque session en fonction du nombre de participants ainsi que de la saisonnalité.



Tarif

Sur RDV

Entreprendre avec Succès :

Se préparer à entreprendre

Prêt à lancer votre première aventure entrepreneuriale ? Notre stage exclusif est conçu pour vous ! Apprenez les secrets du succès dès le départ et commencez votre voyage vers le sommet de l'entrepreneuriat avec assurance et détermination.



Public

Toute personne souhaitant devenir entrepreneur pour la première fois



Durée

6h
(1 jour)



Prérequis

Aucun



SAV

30 jours



Objectifs

- Savoir transformer un rêve en objectif
- Savoir construire un business plan
- Savoir réaliser une veille informationnelle
- Comprendre les différents statuts juridiques
- Avoir les bons outils pour devenir entrepreneur



Lieux

Afin d'offrir le meilleur confort aux participants nous nous réservons le droit de choisir un lieu de stage différent pour chaque session en fonction du nombre de participants ainsi que de la saisonnalité.



Tarif

Sur RDV

Entrepren dre avec Succès : Starter son Business à 110%

Prêt à concrétiser votre vision entrepreneuriale ? Notre stage dynamique vous donne les clés pour lancer avec succès votre entreprise, convaincre les investisseurs et mettre en place des stratégies gagnantes. Faites le premier pas vers le succès entrepreneurial et transformez vos rêves en réalité dès maintenant !



Public

Toute personne souhaitant devenir entrepreneur pour la première fois



Durée

6h
(1 jour)



Prérequis

Avoir créé en amont son business plan



SAV

30 jours



Objectifs

- Réaliser une présentation de son business plan
- Obtenir des financements
- S'implanter
- Les démarches administratives
- Établir une stratégie commerciale efficace



Lieux

Afin d'offrir le meilleur confort aux participants nous nous réservons le droit de choisir un lieu de stage différent pour chaque session en fonction du nombre de participants ainsi que de la saisonnalité.



Tarif

Sur RDV

L'ESSENTIEL



- Audit de pré formation
- définition des besoins
- Planification du programme 15 jours minimum avant session
- Accessible et adaptable aux personnes présentant un handicap
- Envoi des supports pédagogique et plan de formation 72h avant le premier jour de session

- Au sein de l'entreprise
- Au sein de l'agence EB Solutions
- Au sein d'une salle de formation externe



Chaque participant valide sa formation en 3 étapes :

- Validation des acquis à chaud (chaque fin de module)
- Validation fin de formation (Mise en situation)
- Validation à J+30 (questionnaire)

- RDV bilan à + 30 jours
- Accompagnement terrain possible
- Coaching personnalisé



Toutes nos tarifications sont disponibles sur RDV découverte.

Inscription sur RDV découverte via notre site internet ou par mail

Réseau 360° :



Pour toujours mieux vous accompagner, l'agence EB Solutions s'entoure d'experts en :

Assurance, droit des entreprises, digital, comptabilité, immobilier, bancaire, etc...



Retrouvez tous nos partenaires sur notre site internet :

infos@eb-solutions.fr

PROFITEZ DE NOTRE ACCOMPAGNEMENT 360 !



Excellence
Business **Solutions**

07 85 52 04 52

www.eb-solutions.fr

infos@eb-solutions.fr

11 avenue St François de Sales 74200 Thonon les bains